



Werkstudent (m/w) für den Telefonvertrieb (B2B) / Teilzeit (8 bis 11 h/Woche)

Wien

Deine zukünftige Rolle:

- Telefon- und Social Media-Vertrieb sind Dein Thema – Leads sind Deine begehrten Trophäen
- Du bist für die telefonische Akquise bzw. Erstkontaktaufnahme potentieller Kunden im B2B Geschäft (Adressen bzw. Kontakte werden zur Verfügung gestellt) verantwortlich
- Dein Fokus auf der Identifikation und Qualifizierung von Verkaufschancen sowie die Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Dabei bist Du Ansprechpartner und Betreuer für unsere Kunden
- Dein Ziel ist die Gewinnung von Kunden für Web-Meetings, Fachtelefonate, Workshops und Events
- Enge Zusammenarbeit mit involvierten Bereichen, insb. Produktmanagement, Consulting und Vertrieb
- Pflege und Aktualisierung der Kundendaten in unserem neuen CRM-System
- Dein Arbeitsgebiet schließt Social Media-Kanäle, soweit im B2B relevant, mit ein

Was Du mitbringen solltest:

- Du studierst Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsinformatik oder ein benachbartes Studienfach im Bachelor- oder Masterstudium
- Deine sympathische Art und Deine Überzeugungskraft sind auch am Telefon erkennbar. Sie ermöglichen es Dir, auf allen Hierarchieebenen souverän zu kommunizieren
- Hohe Lern- und Leistungsbereitschaft, selbstständige Arbeitsweise
- Begeisterung und Leidenschaft für IT-Technologie und Consulting-Dienstleistungen
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke, hohe Motivation und Zielorientierung
- Deutsch ist Deine Muttersprache, die Du in Wort und Schrift sicher beherrschst
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der IT-Branche, erleichtern den Start

Für diese Position ist ein Bruttomonatsgehalt von € 425,00 (auf Basis von 11,0 h Teilzeit/Woche) vorgesehen.

Für uns ist entscheidend, dass Du Lust auf eine eigenständige und dafür abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe mit viel Handlungsfreiraum im genannten innovativen Umfeld hast. Du bekommst die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen, spannende Kontakte zu generieren und neue Vertriebskanäle aufzubauen. Unser sehr sympathisches und hoch motiviertes Team unterstützt Dich sehr gerne.

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail mit Angabe Deines möglichen Eintrittstermins an office@businessandit.com. Wir bitten um Dein Verständnis dafür, dass wir keine papierbasierten Bewerbungsmappen zurücksenden.